PKS perlu teroka kaedah baharu bina semula perniagaan ketika pandemik, kata ahli ekonomi

Bernama - July 25, 2021 1:00 PM

Seorang ahli ekonomi berkata perniagaan kecil perlu mengetahui bagaimana mereka boleh mendapatkan bantuan bagi menambah baik operasi perniagaan, jualan dan segmentasi pasaran dengan menerapkan penggunaan teknologi. (Gambar Bernama)

KUALA LUMPUR: Sebanyak 907,065 perusahaan kecil dan sederhana (PKS) di Malaysia mengharungi tempoh yang amat tidak menentu ketika ini — dari hari ke sehari kelihatannya amat mustahil bagi mereka untuk meramalkan apa yang akan berlaku seterusnya.

Perniagaan di seluruh negara terjejas teruk selepas penularan pandemik Covid-19 yang sehingga kini dilihat masih tiada penghujungnya.

Dalam hal ini, usahawan perlu untuk hidup dalam keadaan norma baharu, yang sudah tentunya akan banyak melibatkan penggunaan teknologi apabila perniagaan mengambil iktibar semasa penularan pandemik tersebut, kata seorang ahli ekonomi.

Ahli Ekonomi Bank Islam Malaysia Bhd Mohd Afzanizam Abdul Rashid berkata perniagaan kecil perlu mengetahui bagaimana mereka boleh mendapatkan bantuan bagi menambah baik operasi perniagaan, jualan dan segmentasi pasaran mereka dengan menerapkan penggunaan teknologi dalam setiap aspek perniagaan.

Justeru itu, katanya, semua PKS perlu meneliti apakah bantuan yang disediakan agensi kerajaan berkaitan yang boleh membantu mereka mentransformasikan perniagaan mereka dengan cara yang paling cekap dan kos efektif.

Sebagai contoh, geran padanan bernilai sehingga RM5,000 yang disediakan oleh Malaysia Digital Economy Corporation (MDEC) bagi mendigitalkan perniagaan perlu dimanfaatkan sepenuhnya oleh PKS berkaitan dengan penerimaan pakai teknologi.

"Dari satu segi, pandemik ini telah menyedarkan PKS bahawa ancaman terhadap perniagaan boleh datang dalam pelbagai bentuk keadaan. Oleh itu, amat penting bagi mereka untuk bersiap siaga menghadapi cabaran dan bertindak pantas menanganinya," katanya kepada Bernama.

Mohd Afzanizam berkata selain daripada pendigitalan dan penerimaan pakai teknologi, perniagaan perlu terbuka untuk mempelbagaikan hasil mereka dan ini bermakna mereka perlu meneroka industri lain agar mereka tidak terlalu bergantung kepada hanya satu sumber hasil.

"Barangkali, menjalin usaha sama atau mencari rakan kongsi boleh menjadi pilihan untuk melindungi bahagian pasaran dan memperoleh kecekapan operasi," syor beliau.

Menjelas lebih lanjut, beliau berkata penyelidikan dan pembangunan serta menambah kemahiran memerlukan masa dan penggunaan wang.

Help Relieve Pain and Itch
LEARN NOW

Tajaan Pembelajaran
TESP 2021
Elaun Bulanan*
Bisnes • Perakaunan • Dasar Awam
Program Tajaan MARA
UNIRAZAK
Program Tajaan Penuh Untuk 11 Kursus Ijazah Di UNIRAZAK

July 26, 2021

Ex-Sabah health director opts for early retirement following transfer order
July 25, 2021

Chong Wei slams online critics after Peng Soon-Liu Ying loss
July 25, 2021

'Nasi ganja' pickup done properly, says chopper owner
July 26, 2021

Malaysia now worst in world for Covid-19 cases, deaths, says Najib
July 25, 2021

SPECIAL FEATURES.

Preserving culture and tradition with technology

Menurutnya, PKS tidak begitu yakin pelaburan sedemikian akan membantu melindungi mereka daripada ancaman persaingan sengit dan kejutan ekonomi.

"Bagi merapatkan jurang antara faktor kebimbangan mereka dengan apa yang tersedia kepada mereka, libat urus berterusan dengan agensi kerajaan berkaitan akan membantu PKS mendapat gambaran jelas bagaimana mereka perlu memanfaatkan langkah-langkah dan insentif yang disediakan oleh kerajaan.

"Ia mungkin termasuk menganjurkan bengkel, persidangan dan pameran yang boleh membantu mengurangkan kebimbangan atau salah faham dalam kalangan PKS mengenai keperluan untuk menambah kemahiran perniagaan mereka," katanya.

Sementara itu, Ketua Perbankan Komersial HSBC Malaysia, Andrew Sill berkata PKS perlu mempunyai asas pengurusan tunai yang tepat dan kukuh.

Beliau berkata, prinsip asas seperti menyediakan pembayaran dengan data nilai yang tepat, mengumpulkan belum terima dengan penyesuaian masa nyata dan membayar invois tepat pada masanya, akan menyediakan lebih banyak manfaat berbanding berjimat beberapa ribu dolar daripada hasil perbincangan penentuan harga yang sukar atau merundingkan tarif yang betul.

"Sebaik sahaja perniagaan telah memperkukuhkan pendekatan mereka ke atas pengurusan tunai, mereka berkedudukan baik untuk membuat keputusan berdasarkan maklumat, sama ada perlu meminjam untuk menambah modal kerja atau sebaliknya," katanya.

Menurutnya, mempunyai fleksibiliti tunai seumpama ini membolehkan PKS untuk membuat bayaran yang lebih cepat kepada pembekal dan membincangkan kadar dan terma yang lebih memuaskan.

Penyelesaian ini merangkumi pembiayaan belum terima — pengurusan pembiayaan dengan menerima modal yang setara dengan baki belum jelas invois yang telah dibilkan, namun belum dibayar.

Menurutnya, yang kedua, pembiayaan rantaian bekalan — set penyelesaian automatik bagi menyokong urus niaga yang lebih efisien, membolehkan pembekal meluluskan invois dan mengakses modal bersama diskaun dan — akhir sekali dan tidak kurang pentingnya — jaminan, yang boleh diberikan untuk membantu syarikat membuat tuntutan tidak membayar wang.

Tidak ada sesiapa yang mampu menganggarkan impak sepenuhnya daripada pandemik ini, namun jelas sekali kesan ekonomi terhadap rakyat dan syarikat adalah amat besar.

Bagi membantu PKS mempercepatkan pendigitalan perniagaan, platform perkhidmatan pendigitalan vendor, WhyQ, baru-baru ini berkembang ke pasaran Malaysia dengan sasaran mendigitalkan perusahaan mikro, kecil dan sederhana (PMKS) melalui penyelesaian moden dan maju yang diperlukan untuk menjalankan perniagaan.

Platform ini membolehkan mereka beroperasi secara dalam talian untuk e-kedai khusus, mengawasi jualan dan perbelanjaan, merekodkan urus niaga debit dan kredit melalui peringatan WhatsApp yang mudah digunakan, di samping mendekati pelanggan melalui alatan pemasaran khas.

WhyQ berhasrat memperkenalkan WhyQ Mart yang dijadual dilancarkan di Malaysia dalam masa beberapa bulan lagi sebagai sebahagian daripada pelbagai perkhidmatannya untuk memberi manfaat kepada peniaga.

Melalui perkhidmatan ini, peniaga akan dihubungkan secara langsung dengan senarai pembekal berbeza yang boleh dipilih untuk bekerjasama secara sistematik dan mudah, membolehkan mereka memesan bahan mentah seperti daging dan ayam itik mengikut keperluan mereka daripada pembekal pada skala yang lebih besar.

WhyQ berhasrat memperkenalkan WhyQ Mart yang dijadual dilancarkan di Malaysia dalam masa beberapa bulan lagi sebagai sebahagian daripada pelbagai perkhidmatannya untuk memberi manfaat kepada peniaga.

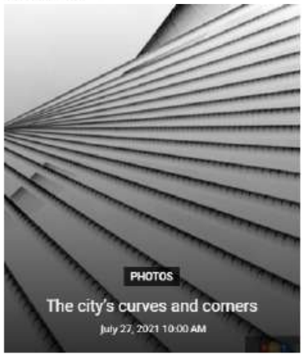
Melalui perkhidmatan ini, peniaga akan dihubungkan secara langsung dengan senarai pembekal berbeza yang boleh dipilih untuk bekerjasama secara sistematik dan mudah, membolehkan mereka memesan bahan mentah seperti daging dan ayam itik mengikut keperluan mereka daripada pembekal pada skala yang lebih besar.

WhyQ menyasar 2,000 PMKS tempatan menyertai platform mereka menjelang akhir Julai dan 20,000 peniaga pada akhir tahun ini.

products

Tritech is one of the largest suppliers of road safety products in Malaysia.

GALLERY



CURRENT HIGHLIGHTS

Brothers fight with parangs in flower shop, video goes viral

Developers can operate during Phase 1, 2 of national recovery plan
July 27, 2021 10:48 AM

Reporting during a pandemic – an auditor's nightmare
July 27, 2021 10:43 AM

Costly for Umno to stay silent in Parliament, say analysts
July 27, 2021 10:37 AM

Why didn't you speak up on repeal of emergency ordinances, Puad...
July 27, 2021 10:05 AM

July 27, 2021 10:37 AM

Why didn't you speak up on repeal of emergency ordinances, Puad...
July 27, 2021 10:05 AM